

Verkaufskurs Plus

Schulung - Praxis - Job Coaching

Qualifizierung für eine Verkaufstätigkeit

Nach einer Woche Theorie beginnen die Teilnehmenden das 12-wöchige Praktikum in einer Detailhandelsfirma, je nach Eignung, Ziel und Interesse im Lebensmittel- oder im Non Food-Bereich. Sie werden während des Praktikums von einem Job Coach begleitet um eine gute Förderung und Vernetzung zu sichern. Am Ende des Praktikums können die Teilnehmenden eine Qualifikation und Referenzen für eine Verkaufstätigkeit ausweisen und erhalten im besten Fall ein Stellenangebot.

Zielgruppe und Voraussetzungen

Vorausgesetzt werden Eignung und das Interesse an einer Arbeit mit Kundenkontakt. Das Angebot steht auch Interessierten aus anderen Berufen offen. Der Kurs eignet sich für Personen, die im Non Food-Bereich arbeiten möchten oder im Lebensmittelbereich eine längere Einarbeitungszeit benötigen. Die Teilnehmenden verfügen über gute mündliche Deutschkenntnisse, Niveau B1/B2, verstehen Dialekt und können ein Verkaufsgespräch führen. Sie sind bereit, zu den Ladenöffnungszeiten zu arbeiten, auch samstags. Die Kinderbetreuung muss geregelt sein.

Inhalte

- Warenkunde und Warenpräsentation
- Einführung in die Arbeit an der Kasse
- Umgang mit Kundinnen und Kunden
- Anforderungen an die Tätigkeit im Verkauf, persönlich und physisch
- Aus-, Weiter- und Nachholbildung im Verkauf

Konditionen

- Eignungs- und Aufnahmegespräch
- 5 Kurstage (Theoriekurs), jeweils von 9.00 - 11.30 Uhr und von 13.00 - 16.30 Uhr
- Organisation eines Praktikumsplatzes
- Job Coaching während des 12-wöchigen Praktikums, Gruppentreffen und Bewerbungcoaching
- Startdaten auf Anfrage, 2 - 3 Kurse pro Jahr
- Kurskosten: CHF 5'000.- inkl. Lehrmittel

Kontakt

Tanja Kural - 061 339 90 04 - t.kural@contiva-berufsperspektiven.ch
Contiva, Reinacherstrasse 261, 4053 Basel, www.contiva-berufsperspektiven.ch